

Strategischer Vertrieb (m/w/d)

QubeDot GmbH ist ein verlässlicher Partner für Design, Entwicklung und Herstellung von microLEDs sowie microLED-basierten Produkten. Mit einem Kundestamm, der bereits den gesamten Globus überspannt – und zu dem u.a. auch große börsennotierte Entitäten gehören – erreicht QubeDot eine zunehmende Marktdurchdringung. QubeDot wurde 2019 gegründet und beschäftigt als Scale-Up derzeit ein Team aus etwa 10 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern.

Werden Sie Teil unseres **Teams** und gestalten Sie unsere Zukunft mit Begeisterung mit. Wir suchen zur Verstärkung im Produktbereich „OpticalSystems“, in dem wir vollständig integrierte photonische Produkte auf Basis unserer microLEDs entwickeln und produzieren, am Standort **26919 Brake** schnellstmöglich Unterstützung im Bereich:



Strategischer Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau bestehender Key Accounts zur langfristigen Kundenbindung
- Methodische Ableitung weiterer Einsatzgebiete unseres Produktportfolios
- Akquisition von Neukunden und Ausbau des Kundestamms
- Erweiterung des Produktportfolios anhand von Marktanforderungen
- Enge Abstimmung mit der Entwicklungsabteilung bei der Realisierung neuer Produkte

Unsere Anforderungen:

- Teamorientierte Arbeits- und Kommunikationskompetenz
- Professionelles und seriöses Auftreten
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium, gerne mit einem Bezug zur Biologie oder Chemie
- Technikaffinität und Qualitätsbewusstsein
- Zuverlässige, selbstständige Arbeitsweise mit präziser und sorgfältiger Ausführung der Arbeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Für diese anspruchsvolle Tätigkeit ist einschlägige Berufserfahrung hilfreich.

Benefits:

- Anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem hochmotivierten Team mit viel Gestaltungsfreiraum
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Kommunikationswege
- Flexible Arbeitszeiten
- HomeOffice teilweise möglich.

Bewerbungsprozess:

Die Stelle ist unbefristet ausgeschrieben und kann sowohl in Teilzeit als auch in Vollzeit besetzt werden. Nähere Informationen erhalten Sie unter: +49 531 801 636 00 bei Herrn Dr.-Ing. Heiko Brüning.

Bitte richten Sie Ihre schriftliche Bewerbung per E-Mail mit aussagekräftigen Unterlagen unter Bezug auf diese Ausschreibung an Dr.-Ing. Heiko Brüning; h.bruening@qubedot.com.

Zu Zwecken der Durchführung des Bewerbungsverfahrens werden personenbezogene Daten gespeichert.